



© contrastwerkstatt – Fotolia.com

Reuss-Seifert ist einer der führenden Hersteller von Abstandhaltern, Abdichtungs-, Befestigungs-, Bewehrungs- und Schalungstechnik in Europa. Unser Vertrieb agiert global, in Europa sehen wir unseren Kernmarkt, in Deutschland sind wir zu Hause. Zur Verstärkung unseres Teams in Sprockhövel suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n engagierte/n Mitarbeiter/in

KEY ACCOUNT MANAGER (M/W)

IHRE AUFGABEN

- Strategische Betreuung, Weiterentwicklung und Akquise von Großkunden
- Mitwirkung bei der ganzheitlichen Erschließung von Großkunden (Share of wallet)
- Akquisition von Neukunden
- Erstellung von Angeboten und selbstständige Verhandlung im Rahmen der Unternehmensrichtlinien
- Entwicklung und Durchführung von Verkaufsaktionen
- Ständige Kunden-, Markt- und Wettbewerbsbeobachtung

IHR PROFIL

- Mindestens 5 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb und/oder Projektmanagement
- Umsetzungsstark, zielorientiert und pragmatisch (hands on)
- Verhandlungsgeschick, sicheres Auftreten und Durchsetzungsfähigkeit
- Bereitschaft zu ausgeprägter Reisetätigkeit
- Freude am Umgang mit Kunden, Geschäftspartnern und Mitarbeitern
- Erfahrung in der Bauzulieferindustrie und im B2B Geschäft sind empfehlenswert
- Verhandlungssicheres Englisch in Wort und Schrift

ANMERKUNGEN

Interessenten/-innen bitten wir um Zusendung aussagekräftiger Bewerbungsunterlagen (tabellarischer Lebenslauf, Zeugniskopien, Angabe des Gehaltswunsches/Eintrittstermins) per [Onlinebewerbung](#).

REUSS-SEIFERT GMBH

Wuppertaler Straße 77 · 45549 Sprockhövel · Germany
Tel. +49 2324 9046-0 · Fax +49 2324 9046-112
Job.rs@reuss-seifert.de · www.reuss-seifert.de