



Die AKAD University ist als Pionier im deutschen Distance Learning Markt der Spezialist für Fernstudium neben dem Beruf. Berufstätige nutzen das digitale AKAD-Studienmodell, um flexibel, individuell und effizient zum staatlich anerkannten Abschluss zu kommen. In den drei Studienbereichen Business Administration & Management, Engineering & Technology Management sowie International Communication & Culture stehen 22 akkreditierte Bachelor-, Master- und MBA-Studiengänge sowie Hochschulzertifikate zur Auswahl. Neben den mehr als 7.000 Erwachsenen, die sich aktuell neben dem Beruf mit einem Studium oder einer Weiterbildung an der AKAD University auf ihren Wunschabschluss vorbereiten, haben über 60.000 Berufstätige bereits erfolgreich den in der deutschen Wirtschaft honorierten Fernhochschul-Abschluss erworben.

Zum weiteren Ausbau unserer führenden Position im Bereich des berufsbegleitenden Fernstudiums und zur Verstärkung unseres Teams suchen wir **ab sofort** in **Vollzeit, befristet auf 2 Jahre**, an unserem Standort **Stuttgart** einen

Mitarbeiter Vertrieb/ Studienberatung (m/w)

- Fokus deutschlandweite Beratungstage -

Sie gewinnen durch Ihre Beratung neue Studierende für die AKAD University.

- Sie kommunizieren die Vorteile eines Studiums an der AKAD University verkaufsorientiert, kompetent und empathisch
- Sie bereiten bundesweite Beratungstage an unseren Prüfungszentren und Messeauftritte vor und führen diese durch
- Sie erstellen Konzepte für neue Vertriebsformate und setzen diese um
- Sie arbeiten eng mit Marketing und Hochschule zusammen

**Sie haben Freude an der vertriebsorientierten Beratung und am Umgang mit Menschen.
Es macht Ihnen Spaß, neue Studierende für die AKAD University zu gewinnen.**

- Sie haben mindestens 2 Jahre Vertriebs Erfahrung im persönlichen beratungsintensiven Vertrieb, vorzugsweise im Bildungsbereich oder z.B. in der Personalberatung/ im Dienstleistungssektor
- Sie verfügen idealerweise über ein abgeschlossenes Hochschulstudium
- Sie verfügen über ein sicheres und professionelles Auftreten und eine sehr gute schriftliche Ausdrucksweise
- Sie zeichnen sich durch Empathie sowie starke Kunden- und Serviceorientierung aus
- Sie sind ein echtes Vertriebstalent und stehen für eine hohe Erfolgsorientierung und Abschlussicherheit
- Sie verfügen über sehr gute EDV Kenntnisse: MS Office (Excel, Word, Outlook)
- Sie bringen im besten Fall Erfahrung im Umgang mit CRM mit
- Sie haben eine eigenverantwortliche und ergebnisorientierte Hands –On Mentalität
- Sie sind ein engagierter Teamplayer und bleiben gelassen auch in hektischen Situationen
- Sie sind bereit mehrere Tage wöchentlich bundesweit zu reisen und teilweise auch samstags zu arbeiten.

Wir bieten Ihnen:

- Lukratives Provisionsprogramm
- Sehr gute interne Einarbeitung
- Zertifizierte Weiterbildungsmöglichkeiten
- Moderner Arbeitsplatz mit sehr guter Verkehrsanbindung
- Dynamisches Team mit flachen Hierarchien

Kontakt:

Wenn Sie diese interessante und vielseitige Aufgabe reizt, freuen wir uns auf Ihre [Onlinebewerbung](#) mit Angabe Ihrer Gehalts- und Arbeitszeitvorstellung und dem frühestmöglichen Eintrittstermin! Weitere Informationen zur AKAD University finden Sie unter: www.akad.de

Wir freuen uns auf Sie!